



# ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



# ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



Каждый человек рано или поздно умирает, избежать подобной участи невозможно. Близкие усопшего всегда стараются с почестями проводить человека, но порой на решение организационных вопросов просто не хватает времени и сил. Похоронный бизнес всегда остается выгодным и актуальным. Стоит оценить перспективность данного дела и узнать, как правильно его организовать.



# ПОХОРОННОЕ ДЕЛО

**МОЙ  
БИЗНЕС**  
Забайкальский край



## ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

## Форматы бизнеса

Существует несколько вариантов формата бизнеса в похоронной сфере. Выбирать следует в зависимости от собственных предпочтений, а также рентабельности дела в конкретном населенном пункте.

**агенты** - люди, которые выполняют услуги, обычно у них нет офиса и транспорта, назовем их посредниками;

**агентство** - оказывает ритуальные услуги, у них есть офис, может быть транспорт и оборудование, а может и не быть;

**дом** - оказывает ритуальные услуги, имеет свою инфраструктуру: отдельное здание с моргом и залом прощания, эвакуационные автомобили, катафалки.

Похоронный бизнес всегда будет выгодной нишей, в которой можно занять свое место. Грамотное продвижение дела поможет в короткий период выйти в прибыль.

Чаще всего встречается формат агентства, потому что похоронный дом - это дорого, а открыть агентство легче и дешевле. Агентства предлагают разные услуги, вот основные:

- перевезти умершего из дома в морг, а затем получить тело в морге;
- вырыть могилу и организовать погребение;
- оформить документы и материальную помощь;
- продать гроб и всё, что нужно для похорон;
- изготовить и установить памятник, обустроить захоронение.

Список услуг зависит от города: в маленьком райцентре это может быть только продажа гроба и перевозка на кладбище, а в городах побольше - всё в комплексе.

# ПОХОРОННОЕ ДЕЛО

**МОЙ  
бизнес**  
Забайкальский край



## ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

## ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

### ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВОЙ ФОРМЫ.

Выбор организационно-правовой формы небольшого похоронного агентства от наличия работников:

- Если для реализации проекта требуется работники, то необходимо открыть **ИП** или **ООО**. Рекомендуется открыть ИП и купить патент.
- Если вы не планируете нанимать работников, а полностью заниматься своими силами рекомендуется зарегистрироваться в качестве **самозанятого**.

### ВЫБОР КОДА ОКВЭД.

Код показывает ведомствам, чем занимается компания или предприниматель. При открытии бизнеса нужно указать основной код - той деятельности, которая будет приносить большую часть дохода, и выбрать несколько дополнительных.

Для похоронного дела, как основной код ОКВЭД подойдет:

#### Код ОКВЭД

96.03 - Организация похорон и предоставление связанных с ними услуг



# ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

## ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО

- 01 **Пакет документов:** только паспорт
- 02 **Предварительно записаться** 8-800-100-10-22, 21-10-10
- 03 Услуга предоставляется **бесплатно**
- 04 **Открытие расчетного счета** у банков-партнеров (при необходимости)

*\*Регистрация ООО проводится только с одним учредителем*

## ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО через электронный сервис УФНС/нотариуса

- 01 Сформировать необходимый пакет документов (подробнее по ссылке - <https://service.nalog.ru/gosreg/intro.html?sfrd=21001>)
- 02 **Выбрать способ предоставления документов:**  
С помощью сервиса (при наличии ЭЦП).  
Через нотариуса.
- 03 **Предоставить документы** в регистрирующий орган;
- 04 Государственная пошлина — 800 рублей (у нотариуса без оплаты данной госпошлины)
- 05 **Получение документов** о государственной регистрации



# ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

## ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ В КАЧЕСТВЕ САМОЗАНЯТОГО

01. **Скачать приложение «Мой налог»**  
по следующим ссылкам:
02. Необходимо **согласиться на обработку**  
данных и с правилами приложения
03. Нужно **выбрать способ регистрации:**
  - **Через личный кабинет** – нужно ввести ИНН и пароль от личного кабинета, на сайте налоговой заполнить информацию (потребуется ИНН). Сайт налоговой дает инструкции по действиям для выполнения процедуры;
  - **Через Госуслуги** (потребуется мобильный телефон, почта, СНИЛС);
  - **По паспорту** - нужно подтвердить номер телефона, выбрать регион, сфотографировать паспорт и себя.
04. **Выберите регион.** Учитывается не место жительства, а место ведения деятельности.
05. **Отсканируйте паспорт** при помощи приложения и **сделайте селфи** для подтверждения личности (или выберите фото из галереи).
06. **Подтвердите регистрацию и дождитесь оповещения** через сообщение.



Для Apple



Для Android



# МОЙ НАЛОГ

МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ  
ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ

**8 (800) 222-22-22**

Контакт-центр ФНС России



# ПОХОРОННОЕ ДЕЛО

**МОЙ**  
бизнес  
Забайкальский край



## ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

# ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

## СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ НА ОТКРЫТИЕ БИЗНЕСА

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Мебель для клиентов и работников 5 шт	
2	Компьютер или ноутбук	
3	Сингуматор для опускания гроба в яму	
4	Венки - 20 шт	
5	Гробы разного ценового сегмента выставочном зале - 10 шт.	
6	Прочее (одежда, обувь для покойного) – 20 шт.	
7	Расходные материалы (клей, фотобумага, ножницы и т.д.)	
8	Овалы	
9	Принтер для фотопечати	
10	Костюмы и роба	
11	Лопаты и прочий инструмент - 7 шт.	
12	ККТ (если ПСН или УСН)	
13	Аренда помещения	
14	Постоянные и переменные расходы на начало (аренда, коммунальные и т.д., не больше 15%)	
	<b>ИТОГО:</b>	

## ПРЕДПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ВЫРУЧКА В МЕСЯЦ

№	Наименование услуг	Цена, руб.	Кол-во	Выручка
1	Похороны под ключ			
			<b>ИТОГО:</b>	

# ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



## ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

# ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

## ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЫРУЧКИ

Первоначально необходимо определить структуру доходов и их источники, то есть спрогнозировать выручку.

Для получения расчета выручки необходимо посчитать планируемое количество каждого товара/услуги в месяц, и умножить на цену товара.

## ВЫРУЧКА = КОЛИЧЕСТВО ТОВАРОВ \* ЦЕНУ ТОВАРА

Размер выручки сам по себе ничего не говорит об эффективности бизнеса. Чтобы понять, прибыльна или убыточна компания, необходимо рассчитать чистую прибыль.

**Чистая прибыль (или убыток)** — это итоговый финансовый результат по итогам деятельности, за вычетом всех расходов.

## ПЛАНИРОВАНИЕ РАСХОДОВ

**Операционные расходы** — все расходы, которые она несет в процессе своей работы (т.е. связанные с основным видом деятельности). Например, закупка товара, зарплаты, аренда, налоги, оплата подрядчиков.

Разобьем для удобства операционные расходы на инвестиционные, постоянные и переменные.

**Инвестиционные расходы** — это расходы, необходимые на создание бизнеса. Например, на покупку оборудования, аренду помещения и обеспечительные платежи по ней, ремонт. Данный вид расходов учитывается при расчете чистой прибыли (убытков) нарастающим итогом и помогает понять, насколько быстро окупится открываемый бизнес.

**Постоянные расходы** — это то, что оплачивается ежемесячно примерно в одинаковом объеме: аренда офиса, интернет, канцтовары, фиксированная зарплата бухгалтера.

**Переменные расходы** — это расходы, которые меняются вместе с выручкой. Например, это могут быть премии или бонусы для сотрудников, зависящие от количества и стоимости оказанных услуг. Также, к переменным расходам можно отнести стоимость расходных материалов. Продал — сделал выручку, не продал — не сделал. Выручка растет — и переменные расходы растут, падает — и они падают. Вообще не будет выручки — и этих расходов не будет.

# ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

## Постоянные и переменные расходы в месяц

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Аренда помещения	
2	Коммунальные услуги	
3	Реклама	
4	Заработная плата (при необходимости)	
	<b>ИТОГО</b>	

## Налоговые платежи в бюджет в год

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Фиксированные взносы ИП	49500 руб. + 1% с дохода свыше 300 тыс. руб.
2	УСН (Доходы)	Доходы*6%
3	УСН (Доходы - Расходы)	(Доходы - Расходы)*15%
4	ПСН для ИП (при наличии такого вида деятельности)	Потенциально возможный к получению доход в год / Кол-во дней * 6% <b>Используйте калькулятор на сайте ФНС</b>
5	НПД (самозанятый)	Доходы*4% - при работе с ФЛ Доходы*6% при работе с ЮЛ

Суммы налоговых отчислений указаны при условии отсутствия наемных работников



Калькулятор ПСН

# ПОХОРОННОЕ ДЕЛО

## ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

## ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Рассматривая, что делает ритуальный агент, отметим, что в стандартной ситуации работа специалиста выглядит следующим образом: родственники звонят в похоронное бюро и заказывают услуги погребения. К ним приезжает работник службы, который дает консультации по дальнейшим действиям, помогает выбрать необходимые услуги и принадлежности, оговаривает время и порядок проведения траурной церемонии.

Чтобы своевременно реагировать на звонки от клиентов, сотрудник должен постоянно находиться на связи. Хорошо, если у специалиста есть собственный транспорт, который обеспечит мобильность и позволит быстро добираться до заказчика похорон.

Профессия предполагает знание не только похоронных обрядов, но и некоторых патологоанатомических нюансов. Так, работнику траурной службы необходимо бывать в морге и обращать внимание на особенности трупов. Если у усопшего выявляются посмертные дефекты, агент обсуждает с клиентами возможность их устранения, нанесения макияжа.

# ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



[МОЙБИЗНЕС75.РФ](http://МОЙБИЗНЕС75.РФ)

**Консультации** специалистов

Центра «Мой бизнес»

Забайкальского края

по бесплатной горячей линии:



**8-800-100-10-22**



г. Чита, ул. Бабушкина  
д. 52, пом. 4